



MARVALOUS
Join The Tribe

תכנית התגמול

שיטת התגמול של Marvalous

תוכן העניינים

01	תוכנית התגמול של מרוולס
03	התגמולים בתוכנית
04	תגמולים - מסלול א' - קמעונאי
05	תגמולים - מסלול ב' - מפיץ מנהל/VIP
08	הסמכות לדרגות השונות

תוכנית התגמול של מרוולס 01

מושגים

מפיץ פעיל - הינו מפיץ שהצטרף או רכש אוטושיפ בחודש הקלנדארי הנוכחי.
מפיץ מצרף פעיל - הינו מפיץ שעומד בתנאים הבאים:
מי שטרם חלפו 6 חודשים ממועד הצטרפותו כמפיץ לחברה או מי שצרף אישית לפחות שני מפיצים מצרפים פעילים. וכן ביצע רכישת אוטושיפ בחודש החישוב. או מפיץ אשר נמצא בחברה מעל כ-6 חודשים ועדיין לא צרף 2 מפיצים מצרפים פעילים, אבל מבצע אוטושיפ בצורה קבועה (חודש בחודשו). במידה ומפיץ חדל להיות מצרף פעיל לתקופה של 6 חודשים, יהפוך ללקוח מועדף ומקומו בעץ השכבות והדורות יבוטל. דורותיו הראשונים יהפכו לדורותיו הראשונים של הספונסר שלו שכבותיו הראשונות יהפכו לשכבותיו הראשונות של השכבה העליונה שלו.

מסלולי הצטרפות

מרוולס מציעה שני מסלולי הצטרפות:
מסלול א' - הצטרפות למרוולס כקמעונאי.
מסלול ב' - הצטרפות למרוולס כמפיץ (מנהל או VIP).

עלויות הצטרפות לחברה במסלולים השונים

מסלול א' הצטרפות למרוולס כקמעונאי.
קמעונאי - עלות הצטרפות חד פעמית של \$200
מסלול ב' הצטרפות למרוולס כמפיץ (מנהל או VIP).
מפיץ מנהל - עלות הצטרפות חד פעמית של כ \$900
מפיץ VIP - עלות הצטרפות חד פעמית של כ \$1600

זכויות וחובות במסלולים השונים

02

קמעונאי

- גישה למערכת ה Backoffice
- גישה לאזור המפיצים הבלעדי באתר
- הכולל מאמרים ומחקרים מדעיים
- קבלה של 4 מוצרים עם תשלום ההצטרפות
- זכאי לעמלות על מכירה ללקוח מעודף
- מחויב בביצוע של AutoShip חודשי של
- כ \$40 על מנת לקבל זכאות לעמלות

מפיץ מנהל

- גישה למערכת ה Backoffice
- גישה לאזור המפיצים הבלעדי באתר
- הכולל מאמרים ומחקרים מדעיים
- קבלה של כ־16 מוצרים עם תשלום ההצטרפות
- קבלה של חוברת הדרכה וערכת הצטרפות
- כ־150 כרטיסי ביקור
- זכאי לעמלת דורות, עמלת מכירה ללקוח מעודף, עמלת דורות על מכירה ללקוח מעודף, עמלת שכבות, עמלת דיבינד.
- מחויב בביצוע של AutoShip חודשי של כ \$120 על מנת לקבל זכאות לעמלות (קמעונאי, דורות, שכבות, דיבינד)

מפיץ מנהל VIP

- גישה למערכת ה Backoffice
- גישה לאזור המפיצים הבלעדי באתר
- הכולל מאמרים ומחקרים מדעיים
- קבלה של כ־32 מוצרים עם תשלום ההצטרפות
- קבלה של חוברת הדרכה וערכת הצטרפות
- כ־150 כרטיסי ביקור
- זכאי לפתיחת מרכז רווח שני ושלישי עבור בונוס שכבות.
- זכאי לעמלת דורות, עמלת מכירה ללקוח מעודף, עמלת דורות על מכירה ללקוח מעודף, עמלת שכבות, עמלת דיבינד.
- המפיץ VIP זכאי להטבה של 20% תוספת לנקודותיו הקיימות לצורך חישוב הדרגה החודשית. (לדוגמא מפיץ VIP יחושב כדרגת דירקטור החל מ־10,001 במקום 12,001 נקודות)
- מחויב בביצוע של AutoShip חודשי של כ \$120 על מנת לקבל זכאות לעמלות (קמעונאי, דורות, שכבות, דיבינד), החל מפתיחת מרכז רווח שני (שכבות) מחויב ב־AutoShip חודשי של כ \$240

03 התגמולים בתוכנית

התגמולים למפיצים במסלולים השונים סוגי תגמולים במסלול קמעונאי (מסלול א')

- עמלה בגין מכירה ללקוח מועדף
- סוגי תגמולים במסלול מפיץ (מסלול ב')
- בונוס התחלה מהירה.
- בונוס שכבות.
- בונוס דורות.
- בונוס דיבידנד.
- עמלה בגין מכירה ללקוח מועדף
- עמלת דורות בגין מכירה ללקוח מועדף
- תגמולים - מסלול א' - קמעונאי

תגמולים מסלול א' קמעונאי 04

כל מפיץ/קמעונאי רשאי לצרף לחברה לקוח מועדף שירכוש את המוצרים במחיר של \$52 + מע"מ עבור מכירה של עד כ־10 מוצרים יתוגמל הקמעונאי ב \$12 לכל יחידת מוצר עבור מכירה של 11 מוצרים ומעלה יתוגמל הקמעונאי ב \$25 לכל יחידת מוצר, התגמול של ה \$25 יבוצע על כל המוצרים שמכר אותו קמעונאי - החל מהמוצר הראשון.

עמלה בגין מכירה ללקוח מועדף

על כל מכירה של מוצר ללקוח מועדף יחולקו עמלות לדורות הבאים:

- על כל מכירה קמעונאית ללקוח מועדף בדור 1 של המפיץ מנהל \$2-\$4
- על כל מכירה קמעונאית ללקוח מועדף בדור 2 של המפיץ מנהל \$1-\$2
- על כל מכירה קמעונאית ללקוח מועדף בדור 3 של המפיץ מנהל \$1
- ניקוד בגין מכירה ללקוח מועדף על כל מכירת מוצר ללקוח מועדף על ידי כל צאצאיו יתוגמל המפיץ המוכר ב־33.33 נקודות.

עמלת דורות למפיץ מנהל/מפיץ VIP בגין מכירה ללקוח מועדף

המפיץ/הקמעונאי מזין את פרטי הלקוח באתר האינטרנט של החברה ורושם את עצמו כמפנה. המוצר יגיע ישירות לבית הלקוח והמפיץ/הקמעונאי יתוגמל על ידי החברה בהתאם לעמלה בגין מכירה ללקוח מועדף עבור כל מוצר שיירכש על ידי הלקוח. הלקוח יזין את פרטיו ישירות באתר וירשום את שמו של המפיץ/הקמעונאי כמפנה. כל מוצר שיירכש על ידי הלקוח יזכה את המפיץ/הקמעונאי הממליץ בתגמול בהתאם לעמלה בגין מכירה ללקוח מועדף. הלקוח קונה את המוצרים ישירות במשרדי החברה תוך רישום שם המפיץ/הקמעונאי שהפנה אותו, כל מוצר שיירכש על ידי הלקוח יזכה את המפיץ/הקמעונאי הממליץ בתגמול בהתאם לעמלה בגין מכירה ללקוח מועדף.

מכירת מוצר ללקוח מועדף

תגמולים מסלול ב' מפיץ מנהל/VIP

05

בונוס התחלה מהירה בעבור צירוף של מפיץ מנהל מקבל המפיץ המצרף בונוס בסך \$100.
בעבור צירוף של מפיץ VIP מקבל המפיץ המצרף בונוס בסך \$150.
בונוס התחלה מהירה לא יינתן עבור צירוף של קמעונאי.

- **בונוס השכבות** בונוס השכבות מזכה את המפיץ בסכום קבוע עבור כל רכישה/ צרוף מפיץ כמפורט להלן.
- בונוס זה יוענק למפיץ על בסיס הרכישות של כל מפיץ או קמעונאי שנמצאים במרחק של עד עשר שכבות ממנו.
- הבונוס ניתן ללא כל קשר לזהות המצרף ובתנאי שקיים לפחות מפיץ אחד פעיל ברשת (הצטרפות/אוטושיפ) האישית שלו.
- סכומי בונוס השכבות הינם כדלקמן:
- עבור כל ביצוע של \$120 (AutoShip) בעשר השכבות הראשונות, יתוגמל המפיץ ב \$2.
- עבור כל ביצוע של \$240 (AutoShip) בעשר השכבות הראשונות, יתוגמל המפיץ בהתאם לכמות המרכזים הנוספים שפתח
- עבור כל צירוף מפיץ מנהל (\$900) בעשר השכבות הראשונות, יתוגמל המפיץ ב \$10.
- עבור כל צירוף מפיץ \$1600 (VIP) בעשר השכבות הראשונות, יתוגמל המפיץ ב \$20.
- עבור כל צירוף מפיץ קמעונאי (\$200) בעשר השכבות הראשונות, יתוגמל המפיץ ב \$3.

למען הכלל - עץ השכבות עץ השכבות הנו הבסיס העיקרי לבונוס השכבות ואינו משפיע על הכנסות בונוס הדורות.
בתכנון חוקי העץ הושקעו מאמצים רבים במטרה לייצר תשתית טובה להתפתחותו של המפיץ החדש וקידומו של המפיץ הקיים.
מתוך ראיית הארגון כשבט, נועדו חוקי העץ לעודד עזרה לכל השכבות ולכל חברי השבט.
מפיץ יכול להיות בעל סטאטוס מחויב או פנוי.

- בבניית עץ השכבות מפיץ מחויב הנו:
- מפיץ שלא סיים את השלמת עשר השכבות הראשונות.
 - מפיץ שפתח בעבר ענף חדש על ידי צירוף מפיץ/ קמעונאי קודם, תחת שכבה ראשונה עד תשיעית ולא השלים ענף בן עשר שכבות העובר דרך המפיץ החדש.

- בבניית עץ השכבות מפיץ פנוי הנו:
- מפיץ שסיים את השלמת עשר השכבות ולא קיים ענף אחר אותו פתח בעבר שטרם הושלמה הרכבת 10 שכבות לגביו.

06

כיצד מצרפים מפיץ/קמעונאי חדש בעץ השכבות?

- כל מפיץ חדש שהמצרף שלו נמצא בסטאטוס מחויב, יצורף לשכבה הפנויה הבאה. במידה והמצרף פנוי תעמוד בפניו אפשרות בחירה:
- פתיחת ענף על ידי צירוף החבר החדש תחת שכבה ראשונה עד תשיעית. במקרה זה יהפוך המפיץ למחויב ויפעל עם החבר החדש ומצורפיו להשלמת הענף.
- צירוף החבר החדש תחת השכבה הפנויה הבאה בענף שנפתח בעבר על ידי מפיץ אחר. במצב זה יישאר המפיץ במצב פנוי.

בכל מקרה, לא יהיה רשאי המפיץ/הקמעונאי לצרף מפיצים/קמעונאים במרחק גדול מעשר שכבות.

מפיץ קוV בעץ השכבות - מרכזי רווח נוספים

מרכז שני ושלישי ייפתחו עפ"י בקשת המפיץ במרחק 11 שכבות או יותר האחד ממשנהו וכן ממרכזים קודמים של אותו מפיץ ובתנאי שבמעמד פתיחת המרכז מצורף צאצא ישיר של המפיץ (דור ראשון של המפיץ) תחת אותו מרכז (החדש)

חישוב בונוס שכבות במתאר של מרכז רווח 1

- 10 השכבות מעל המפיץ יזוכו ב \$2 לכל שכבה.

חישוב בונוס שכבות במתאר של מרכז רווח 1 ו-2 פתוחים.

- 10 השכבות מעל מיקומי המפיץ במרכזים
- 1 ו-2 יזוכו ב \$2 לכל שכבה.

חישוב בונוס שכבות במתאר של מרכזי רווח 1,2 ו-3 פתוחים.

- 10 השכבות מעל מיקומי המפיץ במרכז 1 יזוכו ב \$2 לכל שכבה.
- 10 השכבות מעל מיקומי המפיץ מרכז 2 יזוכו ב \$1.2 לכל שכבה.
- 10 השכבות מעל מיקומי המפיץ במרכז 3 יזוכו ב \$0.8 לכל שכבה.

חלוקת האוטושיפי אינה רלוונטית למפיץ עצמו ומשפיעה על הבונוסים של קודמיו בלבד.

כל מרכז יתפקד באופן עצמאי ככל הנוגע להוספת חברים (עבור כל מרכז ייבדק הסטאטוס בנפרד).

בונוס דורות

- משולם משווי הנקודות עד שמונה דורות לעומק בהתאם לדרגתו של המפיץ
- עבור אוטושיפי מלא (3 מוצרים) שבוצע בדורות הישירים של המפיץ (הדורות שעליהם הוא זכאי לעמלה לפי דרגתו) יתוגמל המפיץ ב-100 נקודות.
- עבור צירוף מפיץ מנהל (\$9000) שבוצע בדורות הישירים של המפיץ, יתוגמל המפיץ ב-500 נקודות.
- עבור צירוף מפיץ \$1600 (VIP), שבוצע בדורות הישירים של המפיץ יתוגמל המפיץ ב-700 נקודות.
- עבור צירוף מפיץ קמעונאי (\$200) שבוצע בדורות הישירים של המפיץ, יתוגמל המפיץ ב-150 נקודות.

הבונוס מחושב בהתאם לדרגתו של המפיץ (ראה טבלה). בונוס הדורות ישולם למפיץ עבור דור שלישי ומעלה בתנאי שצריך (ישירות) לפחות שני מפיצים המוגדרים פעילים (הצטרפות/אוטושיפי).

כל מפיץ יקבל 10% ממספר הנקודות על רכישות דורותיו לפי דרגתו, עד לשמונה דורות.

תרשים תכנית התגמול 07

מכירה ללקוח מועדף (יחידה)	צורך קמעונאי	אוטושיפ	צורך מפיץ VIP	צורך מפיץ	
\$52	\$200	\$240/\$120	\$1600	\$900	תשלום
33	150	100/200	700	500	נקודות
\$12	-	-	\$150	\$100	התחלה מהירה
10X\$0.66	1X\$3	10X\$2/\$4	10X\$20	10X\$10	שכבות

בנוסף עמלת השכבות ישולם החל מצורך ראשון פעיל

דור	יהלום משולש	יהלום כפול	יהלום	דירקטור אזורי	דירקטור	דירקטור משנה	מנהל
1	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
2	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
3	10%	10%	10%	10%	10%	10%	
4	10%	10%	10%	10%	10%		
5	10%	10%	10%	10%			
6	10%	10%	10%				
7	10%	10%					
8	10%						

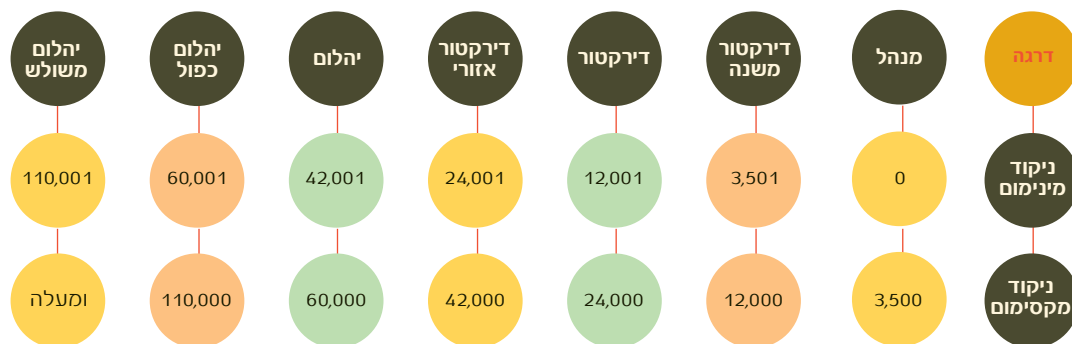
עמלת הדורות תשולם משווי הנקודות

החברה תחלק 50% ממחזור המכירות למפיצים

מדור שלישי ומעלה תשולם עמלת דורות לבעלי 2 צרופים אישיים לפחות

בנוסף דיבידנד יחולק מדרגת דירקטור ומעלה

אחוזי החלוקה של בנוסף הדיבידנד יחושבו מידי חודש ויקובעו לאחר מספר חודשים שבהם תחושב השונות המדיקת



הסמכויות לדרגות השונות 08

מנהל

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו עד 3500 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ מנהל.

בונוס: מפיץ מנהל יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בשני דורותיו הראשונים.

דירקטור משנה

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו 3,501-12,000 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ דירקטור משנה.

בונוס: מפיץ דירקטור משנה יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בשלושת דורותיו הראשונים.

דירקטור

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו 12,001-24,000 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ דירקטור.

בונוס: מפיץ דירקטור יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בארבעת דורותיו הראשונים.

דירקטור קבוצתי

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו 24,001-42,000 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ דירקטור.

בונוס: מפיץ דירקטור קבוצתי יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בחמשת דורותיו הראשונים.

יהלום

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו 42,001-60,000 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ יהלום ובתנאי שאחד ממצורפיו האישיים (דור ראשון) הינו בדרגת דירקטור לפחות.

בונוס: מפיץ יהלום יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בששת דורותיו הראשונים.

יהלום כפול

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו 60,001-110,000 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ יהלום כפול ובתנאי ששניים ממצורפיו האישיים (דור ראשון) הינם בדרגת דירקטור לפחות.

בונוס: מפיץ יהלום כפול יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בשבעת דורותיו הראשונים.

יהלום משולש

מפיץ שצבר מרכישות כל צאצאיו מעל 110,000 נקודות במהלך החודש, ללא הגבלת עומק דורות (וכולל רכישותיו האישיות ומכירות קמעונאיות), יתוגמל כמפיץ יהלום משולש ובתנאי ששניים ממצורפיו האישיים (דור ראשון) הינם בדרגת דירקטור לפחות ובארגונו האישי קיים מפיץ דירקטור אחד נוסף.

בונוס: מפיץ יהלום משולש יתוגמל ב-10% מהנקודות האישיות של כלל הפעילות המכירתית (אוטושיפ/צרופים ומכירות ישירות) הנמצאים בשמנת דורותיו הראשונים.

דרגה קבועה

במידה ומפיץ ישמור על דרגתו במשך 3 חודשים עוקבים, תוענק דרגה זו למפיץ באופן קבוע.

בונוס דיבידנד

הינו סכום העמלות המתקבל מההפרש שבין מחצית (כ-50%) מסכום המכירות הכולל של החברה בחודש קלנדרי לבין סכום העמלות הכולל ששולם למפיצים במסלול א' ומסלול ב'. סכום זה יחולק בין המפיצים מדרגת דירקטור ומעלה.

אחוזי החלוקה יחושבו מדי חודש ויקובעו תוך 12 חודשים. גובה בונוס הדיבידנד יחושב על פי נפח הפעילות בחודש ותקרת הדרגה. לבונוס הדיבידנד זכאי מפיץ אשר לו שני מפיצים פעילים בדור ראשון

עקרונות בסיס בתוכנית

- החברה תחלק כ-50% מהכנסות החברה למפיצים
- מפיץ מנהל/מפיץ VIP יהיו זכאים לבונוס השכבות לאחר הצרוף הראשון (דור ראשון) שלהם
- ביצוע AutoShip חודשי הינו תנאי לקבלת כל סוגי העמלות.
- מפיץ אשר דרגתו מאפשרת לו קבלת עמלות על דור שלישי ומעלה מחויב בשני מפיצים פעילים בדור ראשון שלו.

עד סוף 2009 תכצע החברה בדיקת שונות מתמטית לתוכנית, הנגזרות המדויקות של בונוס הדיבידנד ההסמכות הנדרשות עבורו, ועומק הדורות לחישוב הנקודות לדרגות השונות יקבעו בסוף בדיקה זו וישונו בתכנית בהתאם לפי הצורך.



MARVALOUS

www.marvalous.com

מרוולס גרופ בע"מ רחוב המלכים 1, אור-יהודה 60310 | טל: 03 735 1555 | פקס: 03 735 1554 | שרות לקוחות: *9292